

3. أداة تعتمد على الجوانب الكمية (Quantification) وإمكانية القياس الموضوعي لمتغيرات المشكلة ومعايير القرار وذلك باستخدام الطرق والنماذج الرياضية في حل المشكلة.

يرى العالم Loomba أن المدخل الكمي Quantitative App يمثل الإطار الذي تستخدم فيه الأساليب الكمية، بحيث أن المدخل الكمي يتطلب أن تكون مشكلات القرار محددة وخاصة للتحليل بطريقة علمية منهجية منطقية، اعتماداً على البيانات والمنطق والواقع وليس عن طريق مدخل التخمين.

التداخل بين الأساليب الكمية وبحوث العمليات وعلم الإدارة يمكننا توضيح التداخل والتشعب بين الأساليب الكمية وبحوث العمليات وعلم الإدارة بالقاطات التالية:

1. هناك تداخل كبير بين علم الإدارة وبحوث العمليات، لكن من وجهة نظر تجريبية توجد هناك اختلافات دقيقة، حيث أن علم الإدارة أكثر قدرة من بحوث العمليات على التعبير عن حاجات الإدارة في معالجة المشكلات الإدارية و عملية صنع القرار. في حين أن مصطلح بحوث العمليات هو تعبير بالمشكلات العملية Operational Problems التي تميل الى أن تكون ذات طبيعة قصيرة الأمد.

2. يستخدم علم الإدارة الأساليب الكمية في استخدام لإيجاد الحلول المناسبة للمشكلة.

3. تتداخل بحوث العمليات الأساليب الكمية في استخدام النماذج في معالجة وحل المشكلات.

النظور التاريخي للأساليب الكمية:

يمكننا عرض التطور التاريخي للأساليب الكمية بالصيغة التالية:

1. الرياضيات القديمة كانت مقصورة على الحساب لدى التجار الأوائل.  
2. الثورة الصناعية عام 1764 عندما اقترح جيمس واٹ المحرك البخاري، بدأ بتغيير شكل العامل حيث بدأت الآلة تتحلل مكان اليد العاملة.

3. في القرن العشرين بدأت أعمال تيلور تظهر فقد تضمنت مبادئ الأربعة تأكيذاً على وجود أفضل طريقة (The Best way) في إنجاز الأعمال ونقل الجهود وتزيد العوائد.

## الفصل الأول

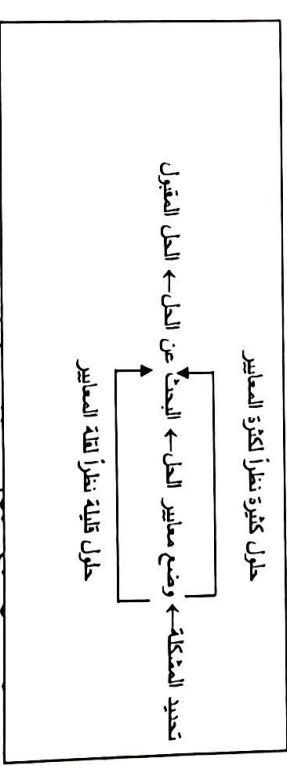
### مدخل مفاهيمي للأساليب الكمية في التسويق

#### مقدمة

تعتبر الأساليب الكمية وسيلة فعالة في عملية ترشيح القرارات من حيث الاقتصاد بالجهد والوقت والمواد وتحقيق الحل الأمثل للمشكلات التي قد تظهر في النشاط التسويقي لمنظمة الأعمال.

القرار الرشيد هو القرار الموضوعي العقلاني، العقلانية: أخذ كل ظروف الواقع بعين الاعتبار عند اتخاذ القرار. وبذلك تكون قد استخدمت الموارد المتاحة استخداماً عقلانياً.

العقلانية المقيدة Bounded Rationality: هي عبارة عن قيود تفرض في حالة عدم وجود البيانات، حيث أن صاحب القرار يميل الى الحل المرصني وليس الحل الأمثل الذي وضعه وفق معايير، وكلما كان عدد الحلول أقل كلما تراجمت معايير صانع القرار بشكل أكبر. حسب النموذج التالي الذي يوضح هذه العلاقات المتداخلة في النشاط التسويقي:



1. مجموعة الطرق والصيغ والنماذج التي تساعد في حل المشكلات على أساس عقلاني.

2. آليات يتم من خلالها تنفيذ المدخل الكمي.

## MODELS النماذج

النموذج: هو تجريد الحقيقة أو التمثيل التجريدي للحالة الواقعية المستخدم لتحليل وتفسير المتغيرات التي تمثلها والتنويع بها. تتكون عملية بناء وتنفيذ النموذج من المراحل التالية:

1. اكتشاف الأعراض.
2. تحديد المشكلة.
3. صياغة النموذج.
4. تحليل وحل النموذج.
5. تنفيذ الحل.

ولأن النماذج عديدة ومتنوعة نعرض فيما يأتي أبرز التصنيفات والأكثر شيوعاً:

أولاً: تصنيف النماذج حسب درجة التجريد:

- 1- النماذج الطبيعية أو المادية Physical Models: تعتمد على استخدام أشكال مصغرة مشابهة للأشكال الحقيقية، ويستفاد من تلك من أجل رؤية الأشياء بسهولة وبشكل مبسّس. وميزة هذا الشكل المطابقة مع الحالة الواقعية.
  - 2- النماذج البيانية والتخطيطية Schematic Models: وهي أكثر تجريداً من النماذج الطبيعية وأقل تشابهاً بالحالة الواقعية مثل الأشكال البيانية والمخططات والصور ومن أمثلتها نماذج القرار كشجرة القرار (Tree Decision).
  - 3- النماذج الرياضية Mathematical Models: وهي نماذج رمزية عالية التجريد، لا تشبه الحالة الواقعية التي تمثلها حيث تستخدم فيها الأرقام والرسوم والمعادلات.
- دعنا نأخذ المثال التالي الذي يوضح طريقة تطوير نموذج رياضي لتحديد الربح الذي يحققه صاحب محل لبيع الأقماع المموجة إذا كان ربحه لكل قرص هو (0.5) دينار ونفرض أن لدينا البيانات التالية:

4. عام 1912 صاغ George Babcock المبادئ الأساسية لحجم وجبة الإنتاج الاقتصادية.

5. عام 1915 قام العالم F.W. Harris بوضع الصيغة الأولى لنموذج المخزون الخاص بحجم الطلبية الاقتصادية.

6. خلال الحرب العالمية الأولى جاء العالم توماس أديسون بدراسة الحرب ضد الغواصات من خلال توظيف الإحصاء لتحديد أفضل الطرق للتهرب من الغواصات محلاً أهمية المسار المتعرج (Zigzagging) كطريقة لحماية السفن التجارية.

7. عام 1916 قام العالم النغمركي إيرنك بتحليل تنبؤ الطلب على تسهيلات الهاتف في المقاسم الآلية. فكان أول من طور صيغ وقت الانتظار المتوقع لطالبي الدعايات.

8. عام 1925 ساهم العالم T.C. Fry في تطوير نظرية خطوط الانتظار من خلال تطبيق نظرية الاحتمالات Probability على المشكلات الهندسية.

9. عام 1931 تمكن العالم شويهارت بإخلاق الطرق الإحصائية بالرقابة على الجودة، حيث يدل من فحص المنتج بشكل عام إلى فحص يقوم باختيار عينة عشوائية للفحص.

10. خلال الحرب العالمية الثانية عام 1939 تم تشكيل فريق علمي تحت إشراف عالم الفيزياء بلاكيت P.M.S. Blackett مكون من اختصاصات متعددة من رياضيين وفيزيائيين ونفسيين وضباط عسكريين لدراسة المشكلات العسكرية التي تواجه بريطانيا خلال الحرب، ولأن هذا النشاط العلمي كان ينصب على العمليات العسكرية فقط أطلق عليه تسمية: بحوث العمليات (Operation Research). وظهرت هذه التسمية لأول مرة.

11. عام 1942 شكلت الولايات المتحدة مجموعة مشابهة لحل المشكلات العسكرية.

وتأسيساً على ما تقدم فإن التطور التاريخي يشير دخول الأساليب الكمية في معظم مجالات الحياة وبشكل خاص في الاقتصاد والإدارة والتسويق، إضافة إلى الفيزياء والكيمياء والعلوم الأخرى.

- 3- إذا كانت الشركة تهدف إلى تحقيق أعلى عائد ممكن. اكتب النموذج الرياضي للمشكلة مع الأخذ بعين الاعتبار الطاقة الإنتاجية.
- 4- ما هو أعلى عائد ممكن أن تحققه الشركة.

عدد الاقراص	10	20	30	40	60
الربح بالدينار	5	10	15	20	30

من هذه البيانات يمكن أن نضع نموذجاً وصفيًا للعلاقة بين عدد الاقراص المباعة والربح المتحقق منها. باستخدام نموذجاً رياضي رمزي على اساس علاقة والية بين عدد الاقراص المباعة والربح المتحقق. فإذا كان (x) يمثل عدد الاقراص المدججة و (y) يمثل الربح الكلي المتحقق فإن النموذج الرياضي (دالة رياضية) الذي يوصف هذه المسألة هو:

$$x * 0.50 = y$$

المتغير التابع (متغير العرجات) المتغير المستقل (متغير المدخلات)

الثابت أو المعامل أو المعاملة Parameter

إذا عوضنا عن (0.50) بالرمز a فإن العلاقة الدالية ستصبح:

$$x * a = y$$

ملاحظة: في عملية وضع النماذج الرياضية يكون من المفيد التعبير عن العلاقة الدالية بمصطلحات عامة.

مثل:

تنتج شركة الأزرق خزانات خشبية. وتبيع الشركة سياسة تسعيرية تعتمد الحجم (كمية الإنتاج) أساساً لتحديد السعر. إذ تقوم الشركة بخفض سعر بيع الخزانة بمقدار دينار واحد بعد كل 1500 خزانة. فإذا كانت الشركة تنتج حالياً 6000 خزانة وسعر البيع هو (31) دينار. وإن الطاقة القصوى للشركة هي (10000) خزانة شهرياً.

المطلوب:

- 1- اكتب النموذج الرياضي الذي يحدد سعر بيع الخزانة الواحدة على أساس العدد المنتج شهرياً.
- 2- اكتب النموذج الرياضي باستخدام السعر والحجم الذي يحدد العوائد الكلية على أساس عدد الوحدات المنتجة شهرياً.

-3

$$R = 35Q - 0.00067Q^2$$

علماً انه

$$6000 \leq Q \leq 10000$$

4 علماً بأنه

$$R = 35(10000) - 0.00067(10000)^2 = JD 283000$$

أعلى عائد ممكن أن تحققه الشركة.

ثانياً: تصنيف النماذج حسب أغراضها

1- النماذج الوصفية Description Models: وهي النماذج التي تصف وتنبأ بسلوك الحالة الطبيعية (أو النظام الواقعي) إلا أنها لا تتنبع بالقدرة على تحديد المسالك الأفضل للنشاط الذي يجب اعتماده. ومن أمثلتها نماذج خطوط الانتظار والنماذج الشبكية.

2- النماذج المعيارية Normative Models: وهي تسمى أيضاً نماذج الإمثالية وهذه النماذج تختلف عن النماذج الوصفية في أنها تحدد مسالك النشاط الأمثل. ومن أمثلتها نماذج البرمجة الخطية ونماذج المخزون على أساس كمية الطلبية الاقتصادية.

ثالثاً: تصنيف النماذج حسب طبيعتها أو حسب درجة التأكد:

1- النماذج المؤكدة Deterministic Models: وهي النماذج التي تقترض ظروف التأكد الكامل (Complete Certainty) والمعرفة التامة بالحالة الواقعية وما ستكون عليه. ومن أمثلتها نماذج النقل والتخصيص.

2- النماذج الاحتمالية Probabilistic Models: وهي النماذج التي تتعامل مع الحالات التي لا يمكن فيها التنبؤ بشكل مؤكد بنتائج النشاط الإداري، وهذه تقترض أن قرار يتخذ يمكن أن ينتج أكثر من نتيجة أو حصيلة واحدة.

مثال (النموذج المؤكد):

7

الحل:

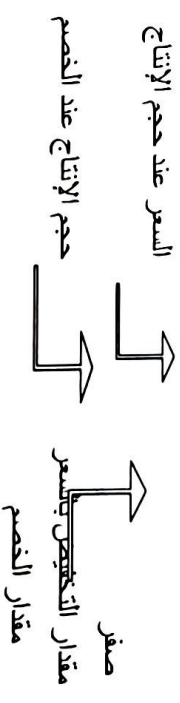
- 1- نفرض أن السعر = X  
نفرض حجم الإنتاج = Q  
نفرض أن العائد = R

السعر عند حجم الإنتاج صفر

35	34	33	32	31	
0	1500	3000	4500	6000	كمية الإنتاج
					السعر

لتحديد النموذج الرياضي الذي يحدد سعر بيع الخزانة الواحدة:

$$(1) * X = 35 - \left(\frac{Q}{1500}\right)$$



للتحقق من المعادلة:

$$X = 35 - \left(\frac{6000}{1500}\right) = 34$$

$$X = 35 - 0.00067Q \quad (1)$$

2- العائد = السعر × عدد الوحدات المنتجة.

$$R = X * Q$$

$$R = (35 - 0.00067Q)Q$$

$$R = 35Q - 0.00067Q^2$$

نفرض عن X قيمته من المعادلة (1)

/6

تساعد الإدارة على فهم وتحديد العلاقة بين المتغيرات الثلاثة ( التكلفة – الحجم – العائد ) وتحديد حجم المخرجات الذي يتسلسل عنده التكاليف الكلية مع الموائد الكلية.

ويمكن استخدام هذا النموذج في المؤسسات الاقتصادية التي تنتج منتجاً واحداً أو عدة منتجات، ويمكن أن نستخدمة في قرار البيع والشراء وفي تحديد الموقع الجديد.

#### ☒ فرضيات تحليل نقطة التعادل:

1. استخدام النموذج لمنتج واحد.
2. كل ما ينتج يباع، لا تخزين ولا تكليس.
3. ان التكلفة المتغيرة للوحدة الواحدة تظل نفسها بغض النظر عن حجم المخرجات.
4. التكلفة الثابتة لا تتغير بتغير حجم الانتاج.
5. عائد الوحدة الواحدة يظل نفسه بغض النظر عن حجم المخرجات.

#### ☒ بعض المفردات لتحليل نقطة التعادل:

Fixed Cost	FC	التكاليف الثابتة
Variable Cost	VC	التكاليف المتغيرة
Total Cost	TC	التكاليف الكلية
Price	X(P)	السعر
Profit	Z	الربح
Total Revenue	R	العائد الكلي
Quantity	Q	كمية الإنتاج (عدد الوحدات المنتجة)

لو أخذنا معمل ينتج معدات ويحقق ربحاً قدره 20 دينار للوحدة، فإذا تعاقد على طلبية بمقدار 600 وحدة، فإن الربح مؤكد ويسلوي  $600 \times 1200 = 20$  دينار.

مثال (النموذج الاحتمالي):

قررت ادارة التشغيل في شركة ما أن هناك احتمال بمقدار 50% أن تتعاقد على صفقة بحجم 300 وحدة، إذاً لا نستطيع التول بناشاً متاكدين من الربح  $20 \times 600 = 1200$  دينار

رابعاً: تصنيف النماذج حسب سلوك خصمانصا

1- النماذج السكرتية Static Models: ومن أمثلتها أغلب نماذج القرار ( وفيها قرار واحد يكون مطلوب في فترة زمنية محددة).

2- النماذج الديناميكية Dynamic Models: وفيها يكون على صانع القرار أن يتخذ مجموعة من القرارات المتعاقبة. ومن أمثلة هذه النماذج شجرة القرار.

خامساً: تصنيف النماذج حسب طريقة الحل:

1- النماذج التحليلية ( Analytical Models).

2- نماذج المحاكاة (Simulation Models).

سابعاً: تصنيف النماذج حسب سمتها الكمية أو النوعية

1- النماذج الكمية Quantitative Models: وهي تمثل القسم الأكبر من النماذج المستخدمة في علم الإدارة وهي تعتمد على الحالة الواقعية ومتغيراتها مثل المبيعات والترويج.

2- النماذج النوعية Qualitative Models: وهي عادة تعتمد على التقدير الذاتي والحس الشخصي ومن أمثلتها طريقة دلفي (The Delphi Models).

#### أمثلة على بعض النماذج:

1- نموذج نقطة التعادل Even Point Break – يمكن تعريف نقطة التعادل بأنها التمثيل البياني أو الجبري (الرياضي) للعلاقة بين حجم المخرجات (الإنتاج) والتكاليف والموائد في المنظمات ويعتبر هذا النموذج أداة مفيدة

محل الى الاساليب الكمية في التسويق

$$\text{كمية الإنتاج} = \frac{F_c}{X - VCU} - \frac{\text{المسعر} - \text{التكاليف}}{\text{الواحدة}}$$

طريقة حل نموذج التبادل (الطريقة البيانية):

$$Tr = Q \cdot X$$

الإيرادات الكلية = الكمية × المسعر

$$Tc = Fc + Q \cdot VCU$$

التكاليف الكلية = التكاليف الثابتة + الكمية × التكاليف المتغيرة للوحدة الواحدة

$$Fc = \text{Constant Number}$$

التكاليف الثابتة = عدد ثابت

مثال:

تقوم شركة الحكمة بإنتاج نوع معين من الإبروية، حيث بلغت التكلفة الثابتة (5000) دينار شهريا وأن تكلفة العلية الواحدة هي (10) دينار وسعر بيع العلية الواحدة هو (60) دينار.

المطلوب:

(1). ارسم نقطة التبادل بيانيا.

الحل:

$$Tr = 60 \cdot Q$$

$$Fc = 5000$$

$$Tc = 5000 + 10 \cdot Q$$

$$P = 60$$

$$VCU = 10$$

$$Tc \longrightarrow (0, 5000), (100, 6000)$$

$$Tr \longrightarrow (0, 0), (200, 12000)$$

محل الى الاساليب الكمية في التسويق

التكاليف المتغيرة للوحدة الواحدة Variable Cost /Unit VCU

بعض القوانين لتحليل التبادل:

1. الربح = الإيرادات الكلية - التكاليف الكلية

$$Z = Tr - Tc$$

عند نقطة التبادل الربح يساوي صفر أي أن:

$$Z = 0 \implies Tr - Tc = 0 \implies Tr = Tc$$

2. العوائد الكلية = المسعر × كمية الإنتاج

$$Tr = X \times Q$$

3. التكاليف الكلية = التكاليف الثابتة + التكاليف المتغيرة.

$$Tc = Vc + Fc$$

4. التكاليف المتغيرة = كمية الإنتاج × التكاليف المتغيرة للوحدة الواحدة

$$Vc = Q \times VCU$$

5. الربح يعتمد أعلى سعر، كمية الإنتاج، الكلفة الثابتة والمتغيرة:

$$Z = X \times Q - (Fc + Vc)$$

6. الربح يعتمد أعلى سعر، كمية الإنتاج، الكلف الثابتة، والكلف المتغيرة للوحدة الواحدة.

$$Z = (X - VCU) Q - Fc$$

7. كمية الإنتاج بصورة عامة:

$$Q = \frac{Z + Fc}{X - VCU} + \frac{\text{الربح}}{\text{التكاليف الثابتة}}$$

8. كمية الإنتاج عند التبادل:

$$Q = \frac{\text{التكاليف الثابتة}}{\text{السعر} - \text{التكاليف المتغيرة للوحدة الواحدة}}$$

$$Q = \frac{Fc}{P - VCU} = \frac{5000}{60 - 10}$$

$$\frac{5000}{50} = 100 \text{ علبة}$$

-2

$$\begin{aligned} Z &= (P - VCU) Q - Fc \\ &= (60-10) 1000 - 5000 \\ &= 50000 - 5000 = 45000 \text{ دينار} \end{aligned}$$

-3

$$Q = \frac{Z + Fc}{P - VCU} = \frac{8000 + 5000}{60 - 10}$$

$$\frac{13000}{50} = 260 \text{ علبة}$$

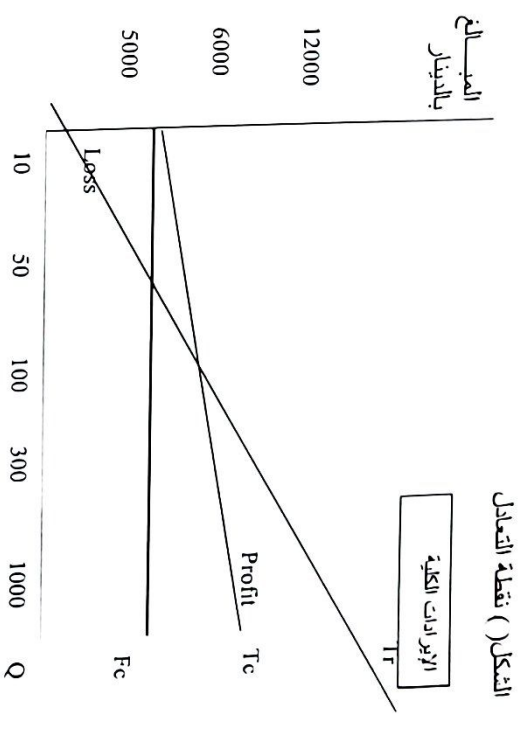
-2 نمذجة ABC تستخدم لتصنيف المخزون حسب الهمية النسبية للمواد

(System) المخزنية التي نعتبر عنها بتكلفة المادة المستخدمة سنويا ( تكلفة الوحدة \* معدل استخدامها السنوي) حيث يتم تصنيف فئات المواد المستخدمة الى الفئة (A) وهي فئة مهمة جدا من حيث تكلفتها، والفئة (B) ذات أهمية متوسطة، والفئة (C) ذات أهمية ادنى. والنموذج يعمل بطريقة بيانية - رياضية تقريبية.

فالفئة (A) هي الاكثر تكلفة تتسم بكونها الفئة قليلة العدد ومعدل

استخدامها السنوي محدود ولكن تكلفتها السنوية عالية جدا. في حين ان الفئة

3



Break even Point

2. الطريقة الرياضية:

عودة الى المثال السابق المطلوب:

- 1- ماهو عدد الطلب التي ينبغي انتاجها من اجل تحقيق التعادل؟
- 2- ما هو الربح الذي يتحقق عند بيع 1000 علبة في الشهر؟
- 3- ما هو حجم المخرجات لتحقيق ربح مقداره 8000 دينار؟

الحل:

$$VCU = 10$$

$$P = 60$$

$$Fc = 5000$$

-1

2

$= 6,270$	25000	1000	P2	27000
1000 \$000				
$= 6,70$	70000	3500	P3	97000
3500 \$000				

Value				5000
97000				
80000		C		
27000	B			
2000	A			
	$10\%$	$30\%$	$50\%$	100%

- ان التوصل الى تصنيف المواد وفق هذا النموذج يساعد على احتساب تكاليف المواد وبسببها الحديثة بسهولة. فمثلا تكاليف المواد المشككة يتول 50% من مجموع المواد تساوي تقريبا 80000.

مثال:

اذا كانت لدينا المعلومات التالية عن عملية تخزين المواد، المطلوب ترتيب هذه المواد حسب نموذج ABC.

المنتج	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
الكمية	20	20	100	90	30	30	20	30	20	10
السعر الوحدة الواحدة	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	4	12	1	40	15	30	10	3	2	1.5

(C) تكون ذات التكلفة الأدنى على الرغم من أن معدل استخدامها السنوي كبير.

وأهمية هذا النموذج تتمثل في:

- 1- إمكانية استخدامه من خلال تحديد التكاليف التفرعية للمواد الداخلة في كل فئة.
- 2- عملية التركيز في الإجراءات التخزينية. فمثلا الفئة (A) تزيد إجراءات الرقابة التخزينية عليها.

من خلال هذا النموذج نستطيع تحقيق:

- 1- تعيين الظروف التخزينية الجيدة للمواد.
- 2- الرقابة على هذه المواد وإدارتها.
- 3- عملية دوران رأس المال.

كمية المواد المخزنة	التكلفة الكافية
$10\%$	A
$(20-10)\%$	B
$(80-70)\%$	C

- من هذا النموذج نستطيع تحديد المواد عالية التكلفة ونراقبها بشكل أفضل (جيد) حتى لا تتضرر من عملية التخزين، مما يجعل الإدارة تركز اهتمامها على الفئة A. هذا النموذج يستخدم أيضا في عملية تحليل مسببات تلف الإنتاج، وتحليل المشاكل أو مسبباتها.

مثال:

اذا كان لديك السلع التالية، استخدم النموذج ABC في تحديد أهمية هذه المواد.

النسبة	القيمة	الكمية	السلع	القيمة التراكمية
$10\%$	2000	500	P1	2000
$500/5000$				

3	1000	1	1000	3850
2	300	2	900	29150
1	200	4	400	
1	800	4	800	
15	100	115	150	

١٣

١٤