

المحاضرة العاشرة: خطوات إنشاء مؤسسة صغيرة- التخطيط للمشروع - وضع سيرة للمشروع بحسب الأهداف المتاحة

عرف البحث في مجال المقاولاتية تطور ملحوظاً مرّعب ثلاثة اتجاهات تفكيرية رئيسية. فقد هيمن إلى غاية ستينيات القرن العشرين الاتجاه الوظيفي، الذي تناول المقاولاتية من منظور اقتصاد يبحث، مركزاً على دورها في النشاط الاقتصادي. ثم ظهر لاحقاً اتجاه إلى جانبه، اهتم بدراسة خصائص الأفراد المقاتولي و تأثيرها في السلوك المقاتولي ومع بداية تسعينيات القرن الماضي، برز اتجاه الماسرون، انصب اهتمامه على دراسة سير العملية المقاتولية ككل بوصفها منظومة متكاملة. وفيما يلي يعرض لأهم هذه الاتجاهات التي تناولت المقاولاتية التحليلية مختلفة.¹

1. المقاولاتية وفق الاتجاه الاقتصادي

حظيت المقاولاتية بدراسة معمقة لفترة طويلة انطلاقاً من علوم الاقتصادية والاجتماعية، حيث ركز هذا الاتجاه أساساً على نتائج النشاط المقاتولي، في محاولة لإجابة عن تساؤل ينمحر بينيتمثالان في: ما أثر الأنشطة المقاتولية علمياً لاقتصاد؟ وما الظروف الاقتصادية والاجتماعية والثقافية التي تشجع لبروز المقاولاتية؟ كما تضم هذا الاتجاه محاولات متعددة لتعريف المقاول انطلاقاً من وظائفها الاقتصادية، وهو ما أدى إلى تطور مفهوم المقاول عبر الزمن شيئاً مع التحولات يعرفها النظام الاقتصادي العالمي. فقد استعمل مصطلح المقاول لأول مرة سنة 1616 من طرف Montchrétien، وكان يدل على الشخص الذي يبر معقداً مع السلطات العمومية لضمان إنجاز عملاً ومجموعة من الأعمال، مثل تشييد المباني العمومية، وإنجاز الطرق، وتزويد الجيش بالمؤن، وغيرها من المهام. ومع مرور الزمن، اتسع مفهوم المقاول ليصبح أكثر شمولاً خلال القرن الثامن عشر، حيث أصبح يعنى الشخص الذي يباشر نشاطاً معيناً أو فرداً نشيطاً يقوم بإنجاز أعمال متعددة.

ويعود الفضل في بلورة تصور أو ضلوظيفة المقاول إلى كلمن Say و Cantillon، اللذين يعدان أوائل الاقتصاديين الذين قدموا تعريفاً متكاملاً لـ

¹ الجودي محمد علي، نحو تطوير المقاولاتية من خلال التعليم المقاتولي، أطروحة دكتوراه، قسم علوم التسيير، جامعة بسكرة، 5112

مقاول. فالمقاول، حسبهما، هو شخصيتحتمل المخاطرة من خلال توظيف أموالها الخاصة.

وقد اعتبر Cantillon عدم اليقين عنصراً جوهرياً في تعريف المقاول، إذ عرّفه بأنه الشخص الذي يشتري ويستأجر بسعر معلوم ليبيعه وينتج بسعر غير مؤكد، بغض النظر عن طبيعة نشاطه.¹

وبمأن المقاول لا يمكنها التنبؤ بنجاح المشروع والذى نشأه بأموالها الخاصة، فإنّه يتحمل بمفرده المخاطر المرتبطة بتقلبات السوق والأسعار، إضافة إلى الظروف الطبيعية.

أما Say، فقد ركز على قدرة المقاول، ولا سيما الصناعي، على توظيف العلم والمعرفة، حيث يميز بين العالم الذي يدرس القوانين الطبيعية ويجري البحوث، والمقاول الذي يستغل هذه المعارف في إنتاج سلعة أو منفعة، والعامال الذي يتولى تنفيذ العمل.

كما وصف Say المقاول، سواء كان فلاحاً أو حرفياً أو تاجراً، بأنه الوسيط بين منتجي عوامل الإنتاج والعمال أو أصحاب رؤوس الأموال، وبين المستهلكين.

ورغم تعدد هذه الدراسات، لم يحتل المقاول مكانة محورية في تفسير التطور الاقتصادي إلا مع ظهور أبحاث Schumpeter، الذي يعد الأبا الحقيقي للمقاولاتية. فقد كان أول من نبه إلى أهمية عامال التغيير من خلال الاستعداد المبتكر للموارد والإمكانات المتاحة، وضرورة إدخال التنظيمات الجديدة.

وتتمثل وظيفة المقاول، حسبه، في اكتشاف واستغلال الفرص الجديدة، إذ يعرفه بأنه الشخص الذي

«يبحث عن التغيير ويتصرف بما يتلاءم معه ويستغل به فرصه».

فالمقاول عند Schumpeter هو قبل كل شيء شخص مبدع، يوظف الموارد المتاحة بطريقة غير تقليدية، ويعتمد علماً لا اختراعاته والتقنيات الحديثة من أجل تحقيق توظيفات إنتاجية جديدة.

ويُعد الاتجاه الاقتصادي الأهمية بالغة، إذ أسهم في إرساء الأسس التاريخية لهذا المقاولاتية، غير أننا نلاحظ استمرارها إلى غاية السبعينيات لتلميمها لاحقاً. اطة الشاملة بالظاهرة المقاولاتية، نظراً لتساعدها وتشعبها وارتباطها بعوامل متعددة تتجاوز حدود التحليل الاقتصادي بالبحث.²

¹ Isabelle Djanou, L'entrepreneuriat : un champ fertile à la recherche de son unité, revue française de gestion, vol 28, n 138, avril/juin 2002, p 110.

² Sophie Boutillier et Dimitri Uzunidis, La légende de l'entrepreneur, Edition la découverte & Syros, Paris, 1999, p 32

2- المقاولاتية وفق اتجاه خصائص الأفراد¹

يركز هذا الاتجاه على دراسة المقاول في حد ذاته، من خلال تحليل خصائصها باعتبارها مدخلاً لفهم السلوك والنشاط المقاولاتي. وفي هذا السياق، ظهرت مجموعة من الدراسات التي تناولت المقاول انطلاقاً من خصائصها النفسية والشخصية، وسعت إلى الإجابة عن جملة من التساؤلات الجاهزة، منها برزها: من هو المقاول؟ وما الذي يميزه عن غيرهما من الأفراد؟ ولماذا يتجه إلى إنشاء مؤسساتها الخاصة؟ وتنقسم هذه الخصائص إلى الخصائص النفسية وأخرى شخصية، علماً أن الحواشي الآتية:

أولاً: الخصائص النفسية²

حاولت العديد من الدراسات تحديد سمة رئيسية أو مجموعة من السمات التي يمكن من خلالها التعرف على شخصية المقاول. وتعد أعمال McClelland في بداية ستينيات القرن الماضي من أبرز المساهمات في هذا المجال، حيث بينت أن السمة الأساسية التي تميز السلوك المقاولاتي هي الحاجة إلى الإنجاز، أي الرغبة في التفوق وتحقيق الأهداف. فالمقاول، حسب هذا التصور، هو شخص تتحكم فيه حاجة قوية للإنجاز، ويبحث عن المواقف التي تتيح له رفع مستواه بالتحدي، ويتحمل المسؤولية في إيجاد حلول مناسبة للمشكلات التي تواجهه.

ثانياً: الخصائص الشخصية³

اهتم هذا الاتجاه كذلك بدراسة الخصائص الشخصية للمقاول، مثلاً لوسطاء عائلياً الذين ينتمون إليه، والمستوى التعليمي، والخبرة المهنية المكتسبة، والسن، وغيرهما من العوامل. غير أن هذا الاتجاه تعرض لانتقادات عديدة في نهاية ثمانينيات القرن العشرين، لكونه غير قادر على تقديم تفسير شامل للظاهرة المقاولاتية، إذ يصعب تفسير سلوك معقد ومتعدد الأبعاد بالاعتماد فقط على بعض الصفات النفسية أو الشخصية.

-

¹ محمد لمين علون، وسيلة السبتي، المقاولاتية بين الفكرة وعوامل النجاح Economic of Journal Growth and Entrepreneurship Spatial and entrepreneurial development studies laboratory Year : 2019 Vol.2 No.1

² بن قاسمي ضاوية، محاضرات في مقياس مقاولاتية، جامعة التكوين المتواصل، 11/13/5153 9 https://master-pee.ufc.dz/s3/course/view.php?id=17 تاريخ،

³ الجودي محمد علي، نحو تطوير المقاولاتية من خلال التعليم المقاولاتي، أطروحة دكتوراه، جامعة بسكر، 2015، ص 08.

3-المقاولاتية وفق اتجاه سير النشاط المقاولاتي¹

في حيناهتمتالاتجاهالاقتصادبيدراصة دورالمقاولفيا لاقتصادوالمجتمع، وسعابتجاهخصائصالأفرادإلتفسيرسلوكالمقاولوتصرفاته، جاءهذاالاتجاهاستجابةللحاجةإلتغييرمستوياتالتحليلفيالدراساتالمقاولاتية.

فقددعإلتجاوزالتركيزعلمالمقاولكشخص، والاهتمامبألا منذلكبدراسة مايجدثفعلياً أثناءسيرالعمليةالمقاولاتية.

وفيهذاالإطار، ظهرتجموعه منالدراساتالتيتركزتعلالعواملالأساسيةالتييساهمفيإنجاحالمقاولوالمؤسسة الجديدة.

ومنبينأبرزهذهالدراساتأعمالDrucker، الذيأشارفيمطلعثمانينياتالقرنالماضيلإلتحولالعميقالذييعرفهالنظامالاقتصادي، حيثانتقلمن

ناقتصاديرتكزأساساًعلالمسيرينإللاقتصاديقومعلالمقاولينبفضلتناميروالمقاولاتية.

ويرىDruckerأنالإبداعيتمثالعامالاجوهريفيإنجاحالمقاول، باعتبارهوسيلةأساسيةلزيادةالثروات، إذ يؤكدعلضرورةبحثالمقاولينعنمص

ادرالإبداعيالمؤشراتالذالعلالابتكاراتالقابلةللنجاح، إلجانبالالتزامبالمبادئالتيتمسحببتطبيقهذهالابتكاراتبفعالية.

كماشددعلأهميةالتغيير، الذييمكّنالمقاولمناستخدامالمواردالمتاحةبطرقجديدةومختلفةعمّا هو سائد، سواءمنخلاللتحويليلهاإللمجالاتأوقطاع

عانتداتمروددية وإنتاجية أعلى، أوغيرإعادةتنسيقهاوتوظيفهابأساليبمبتكرة.

ويعدGartner بدورهمروادهذاالاتجاه، حيثدعالباحثينإلتركيزعلدراسة سيرعمليةإنشاءالمؤسسة الجديدة، أيالاهتمامبمايفعلالمقاول

ونفعلياً بدلالتركيزعلخصائصهمالشخصية. وقدقدنموذجاً يصفعمليةإنشاءمؤسسة جديدةاعتماداًعلأربعة أبعاد رئيسية هي:

المحيط، الفرد، سيرالعملية، والمؤسسة.

وقد حظي هذاالاتجاهباهتماممتزايدمنالباحثين، لأنهاتاحتجاوزالتصوراتالتقليدية الضيقة التيكانتتركزعلعاملواحدأووصفةإنسانيةأووظيفةاقتصاديّة، مؤكداً أنالمقاولاتية ظاهرةمعقدةلايمكنفهمهاإلا منخلالدراسها كمنظومة متكاملة تشملمختلفالأبعادوالجوانب.

¹ محمد لمين علون، وسيلة السبتي، المقاولاتية بين الفكرة وعوامل النجاح Economic of Journal 12 Growth and